

LOGÍSTICA • La start-up española ha experimentado en los últimos meses crecimientos superiores al 190% en los envíos en Cataluña

La plataforma Ontruck alcanza en Cataluña más de 1.000 cargas en el primer trimestre

DP BARCELONA

OnTruck convence al empresario catalán. La plataforma online para el envío terrestre de mercancías paletizadas supera ya en Cataluña las 1.000 cargas realizadas en su primer trimestre. La compañía, que aprovecha la conectividad permanente de los transportistas a través de sus smartphones para ganar en flexibilidad y agilidad de respuesta, ha registrado en los últimos meses crecimientos en los servicios realizados superiores al 190%.

El éxito de Ontruck en un mercado tan competitivo como el logístico en Cataluña no se entendería sin la buena acogida realizada también por sus transportistas, que han visto en esta start-up una respuesta efectiva a la sobrecapacidad

“Teníamos claro que Cataluña era una región clave en nuestro desarrollo por la alta concentración empresarial y por su apertura a la innovación”, señala Íñigo Juantegui, CEO y cofundador de OnTruck

del sector. Además, el hecho de que la plataforma sea 100% transparente mostrando desde el inicio el precio final del envío, así como la garantía de cobro para el transportista, han terminado de convencer al sector que ya supera los 1.000 transportistas registrados y un crecimiento del 200%.

“Desde que la plataforma echó a andar en mayo de 2016 teníamos claro que Cataluña era una región clave en nuestro



Según la plataforma, los servicios de última milla para los transitarios del Puerto de Barcelona también han supuesto un elemento fundamental en estos resultados.

desarrollo por la alta concentración empresarial y por su apertura a la innovación”, señala Íñigo Juantegui, CEO y cofundador de OnTruck, quien además añade que sus servicios de última milla para los transitarios

del Puerto de Barcelona también han supuesto un elemento fundamental en estos resultados.

Gracias a una aplicación fácil de usar, flexible y con la posibilidad de conocer el precio del

envío de forma inmediata, las empresas son capaces de realizar cualquier clase de envío en cuestión de minutos. De esta manera se consigue un alto nivel de satisfacción del servicio eliminando intermediarios y costes añadidos, y garantizando en todo momento los máximos estándares de calidad.

OnTruck es una plataforma online que conecta a empresas que necesitan realizar envíos de mercancías paletizadas con transportistas profesionales aprovechando la conectividad de sus smartphones. La empresa ofrece un servicio de calidad, económico, sostenible y rápido, garantizando que, ya sea para dentro de una hora o cuando lo estime el cliente, el camión estará a la hora señalada tanto en la recogida como en la entrega de la mercancía.

LOGÍSTICA

Xabier Vidal habla de la reforma de la estiba en la asamblea de CTM

DP BARCELONA

Xabier Vidal, presidente de la Asociación de Empresas Estibadoras, participó en la asamblea del mes de marzo del CTM (asociación Club del Transitario Marítimo). En el encuentro se analizó la problemática que se está viviendo como consecuencia de la propuesta de Real Decreto -Ley de reforma de la estiba, el fondo de la misma y la situación de la estiba en los

puertos españoles, generó múltiples preguntas así como muy interesantes reflexiones por parte del invitado.

“Desde el CTM entendemos, que la solución a la situación actual pasa por un negociación seria y profunda entre las partes, a la cual se debe incorporar el gobierno, tal y como solicitan los representantes de los estibadores y ANESCO. No es un tema menor que se pueda modificar por Decreto Ley, sin



Al finalizar el acto, y como recuerdo de su visita al CTM, se entregó una metopa del Club a Xabier Vidal.

haber tenido una negociación previa con las partes implicadas y sin el apoyo del resto de grupos parlamentarios”, apuntaron desde el CTM, “creemos que existe un margen de ma-

niobra lo suficientemente amplio como para llegar a acuerdos, y este debería ser el objetivo de las partes implicadas, incluido el Gobierno a través del Ministerio de Fomento”.

Las consecuencias de no desarrollar dicha negociación “pueden ser tremendamente perjudiciales para nuestro sector y para el conjunto de la economía del país. Debe por lo tanto prevalecer el interés común, por encima de los intereses específicos de cualquiera de los sectores en conflicto”, subrayaron las mismas fuentes.

El CTM invita a las asociaciones representantes del sector, a manifestar una posición unitaria frente a la situación actual, defendiendo la necesidad de una negociación y advirtiendo del daño que un conflicto puede provocar.